

専門家派遣事業の概要

1 本事業の目的

本事業は、県内中小企業者が抱える各種課題に対して、専門的な知識と経験を有する中小企業診断士等を派遣し、中小企業者の課題解決を図ることで、経営の改善、ひいては中小企業者の成長と事業の発展を促進することを目的としています。

2 利用対象者・期間

当協会をご利用いただいている中小企業者で、①金融債務の返済緩和等を行いながら、経営改善に意欲的に取り組んでいる方、②事業承継を予定している方、③生産性の向上を目指している方を対象とします。ただし、**令和7年3月31日**までの事業完了が条件となります。

3 費用負担について

中小企業診断士等に支払う謝金など一切の費用は一部の場合を除き(※)当協会が負担します。
(※)設備を伴う生産性向上計画の策定支援につきましては、お客様の一部負担が発生いたします。
詳しくは当協会にお問い合わせください。

4 本事業の運営

本事業は、中小企業者の多岐にわたる課題に対応できるように、「一般社団法人鹿児島県中小企業診断士協会」、「税理士法人さくら優和パートナーズ」及び「さくら経営支援株式会社」と業務委託契約を締結しています。

5 本事業の主な流れ

①お客様の事業概要、経営課題及び支援要請の内容を確認します。

当協会及びお取引金融機関担当者にて、お客様の事業所を訪問し、経営課題等についてヒアリングを実施します。

②「専門家派遣申込書」等の提出

お客様から「専門家派遣申込書」及び「情報提供に関する同意書」をご提出いただきます。

③専門家派遣の決定及び専門家の選定

ヒアリング結果等をもとに当協会から業務委託先に専門家派遣要請を行い、業務委託先と協議して中小企業診断士等を選定します。

④専門家派遣の実施

中小企業診断士等による経営診断等を実施します。(1回あたりの実施時間は3時間で原則4回までです。経営改善計画書等の策定支援の場合は、原則10回までとなります。)

⑤報告書等の提出

専門家派遣の終了後に「診断報告書」や「経営改善計画書」等を受理し、お客様へフィードバックいたします。

いつでも、ご相談をお待ちしております。

※相談内容を業務目的以外で利用することは
ございませんので安心してご利用ください。
※保証対象外業種への専門家派遣は行っておりません。
※ご相談の内容によっては、お断りすることがあります。

お問い合わせ

鹿児島県信用保証協会 経営支援部
経営支援課

〒892-0846 鹿児島市加治屋町14番3号

TEL 099-223-0274 FAX 099-210-7397

鹿児島県信用保証協会をご利用されている
中小企業・小規模事業者の皆様へ

専門家派遣事業のご案内

専門家の力を借りて
経営診断・課題解決を行いませんか？



一部の場合を除き(※)
お客様の費用は無料です!

※設備導入を含んだ生産性の向上を目指す計画策定については、一部お客様の費用負担が発生します。

本事業は国の「信用保証協会中小企業・小規模事業者経営支援強化促進補助金」に係る
財政援助を受けて実施しております。



LINE
公式アカウント



保証協会
ホームページ



一歩を踏み出す力になりたい

鹿児島県信用保証協会
経営支援部 経営支援課

中小企業・小規模事業者の皆様のもとへ、**経験豊富な専門家**がお伺いし、様々な経営課題について**アドバイス**いたします。

○専門家派遣事業のご案内

- 課題解決のための経営診断を希望される方
- 業況改善のために経営改善計画書の作成を希望される方
- 近い将来、事業承継をお考えの方
- 生産性向上を行い収益アップを目指す方

利益を増やしたいが
どうすれば…?

計画的な資金繰りの
ためには何をすれば
いいの?



事業の見直しをした
いが、やり方がわか
らない…

後継者はいるけれど、
事業承継は何から始
めればいいのか?

専門家のサポートを受けて課題解決を
行いませんか?

○専門家派遣のご利用の流れ



○専門家派遣事業の活用事例（お客様の声）

① 経営診断を受診（小売業）

自分がこれまでやってきたことや、これからやっていくべきことをクロスSWOT分析という手法で可視化してもらいました。経営管理のための月次残高試算表による業績把握の重要性など、頭の中を整理することができました。

④ 経営改善計画を策定（小売業）

丁寧かつ分かりやすい言葉で指導していただき大変感謝しています。色々助言・指導を行ってもらい、自社の経営状況について認識できました。これからは、新たな費用をかけない方法で経営改善に努力して、収益を増加できるようにしていきたいと思っています。

② 経営診断を受診（卸・小売業）

これまで業務に追われて毎日が過ぎてきました。今回の診断で現在の姿や今後について1から見直す良い機会になり、社員全員で当社の強みと弱みを話し合うことができました。初めてのことで、営業に対する意識が高まりました。

⑤ 経営改善計画を策定（飲食業）

新型コロナ禍で事業がどうなるか不安な日々を過ごしていましたが、専門家の助言をいただいたことで気持ち的に力強くなりました。また、診断や計画策定を通して自社の経営状況等について、色々知り得たことは良かったと思います。今後は、助言していただいたことや改善計画を基に、社員一同力を合わせて努力していきたいと思っています。

③ 経営診断を受診（建設業）

これまで職人気質で数字に疎く、見積もりがいろいろ加減で杜撰でした。今回の診断をいただいて以降、受注が増え家庭内も明るくなり、現場に行き仕事することが楽しくなりました。利益が残り、資金繰りに余裕ができ、夫婦仲も良くなりました。もう少し早く診断士に相談したら良かったと思いました。

⑥ 事業承継計画を策定（建設業）

（代表者） 事業承継で行うべきことの流れを客観的に捉えることが出来て大変感謝しています。これまで仕事に追われていたことから10年先を見据えることはなく、今回事業承継計画を策定いただいたことは、自社の現状や今後のことを考える良い機会を得たと思っています。若い力による会社の変革をサポートしながら、計画を着実にやっていきたいと思っています。
（後継者） 会社を引き継ぐことに大変プレッシャーを感じていますが、社長とともに今回策定していただいた計画を実行し、決算数値を意識した経営感覚を身に付けていきたいと思っています。