

円安をチャンスに! 越境EC (海外向けネット販売) セミナー

円安やエネルギー価格等の上昇による仕入れ価格の高騰は、中小・小規模事業者の事業経営に大きな影響を与えています。そのような事業環境の中、事業を継続しさらなる収益確保を実現するための施策の1つとして、海外への新たな販路開拓があげられます。本セミナーでは海外ECサイトでの販売を検討している中小・小規模事業者や、既に海外への販路拡大に取り組んでいるものの成果に繋がっていない事業者を対象に、海外展開への具体的なアクションプランと最新の海外市場トレンドを解説いたします。

日時 令和7年 **11月28日** 金
14:00~16:00

場所 鹿児島商工会議所ビル4階
アイムホール

受講料 **無料**

対象者 小規模事業者・中小企業者
(会員・非会員問わず)

受講方法 ①会場受講 定員40名
②オンライン受講 定員50名

オンラインミーティングツール「ZOOM」を使用します。
インターネット環境、音声出力可能なパソコン・タブレット
(マイク・WEBカメラ)が必要になります。

講師



長谷川 雄一郎 氏
(株)JETTA 代表取締役

明治大学法学部を卒業後、大手海運会社に勤務。その後半導体商社のベンチャー企業に転身。2015年に英会話スクールにて創業し、インバウンド・アウトバウンド支援事業を強化するため、2018年に株式会社JETTAを設立。貿易実務や海外展示会出展などの経験を活かしたBtoBの海外営業を得意とする。現在は、坂出ビジネスサポートセンターで、地方創生を目的とした創業支援や事業者支援を行っている。主な著書に「丸わかりインバウンド戦略」などがある。

- 内容
- 1 移り変わるビジネス環境に適応しながら収益を確保するためには
 - 2 越境ECの最新トレンドと販路拡大チャンス
 - 3 失敗しないためのECサイト海外展開の基礎知識
 - 4 売上に繋がるマーケティングとプロモーション戦略

下記申込書にご記入の上、FAXまたはメールにてお申し込みください。
なお、鹿児島商工会議所ホームページからのお申し込みもできます。

申込・お問い合わせ先 鹿児島商工会議所 経営支援1課

TEL099-225-9533 FAX099-227-1977 E-mail:shien1@space.ocn.ne.jp



< 円安をチャンスに! 越境ECセミナー申込書 >

月 日

事業所名	(従業員数: 名)		業 種
所在地			受講者名
連絡先	TEL —	FAX —	
受講方法	☐ 会場 (定員40名) ☐ オンライン (@) ※オンラインを希望の方は、必ずメールアドレスをご記入ください。 前日までに「ZOOM」の招待URLを送付致します。		

※本申込書にご記入いただきました個人情報につきましては、本セミナーの運営及び今後の講習会等の情報提供のみに利用いたします。