

DX・AI で実現する 売れる仕組みの作り方

～ なんとなく から 仕組み に変えよう ～

伴走型小規模事業者支援推進事業

近年、AIやキャッシュレス決済、インバウンド需要の回復など、事業を取り巻く環境は急速に変化しています。こうした中で、持続的に売上を伸ばすためには、勘や経験に頼るのではなく、デジタル技術を活用して「売れる仕組み」を構築することが求められます。本セミナーでは、DX（デジタルトランスフォーメーション）の基本的な考え方を再確認しつつ、マーケティングの視点から「売れる仕組み」を体系的に整理します。さらに、集客・顧客管理・販売促進の各場面で活用できるITツールや、クラウドシステム、生成AI等の最新技術をわかりやすく紹介し、実務で役立つポイントを解説いたします。

こんな方に
オススメです！

- DXやAIを活用して、売上アップを図りたい！
- SNSやホームページなど、デジタルツールをもっと活かしたい！
- 集客から販売・顧客フォローまでを「仕組み化」したい！
- 何から始めればいいのか具体的な方法を知りたい！



日時 令和8年 1月27日(火)
14:00～16:00

場所 鹿児島商工会議所ビル
4階アイムホール

主催 鹿児島商工会議所

受講方法 ①会場受講(定員40名)
②オンライン受講(定員50名)

受講料
無料

講師 (株)IT経営相談所 おかむろ としゆき
代表取締役 岡室 俊之 氏

システム企業でSEとして勤務後、大阪の中小企業で基幹システム刷新を担当し、関西IT百撰最優秀賞を受賞。ゆるキャラを活用したマーケティングや、業界初のスマホアプリリリースなどユニークな発想で企業のDXとブランド発信を両立してきた。2019年に独立し、ITを経営に活かした事業発展支援や講演を展開。中小企業基盤整備機構の支援アドバイザーとしても活動中。

- 内容
- ▶DXの意味を再確認しよう
 - ▶売れる仕組みって何？
 - ▶気をつけておかないといけない外部環境の変化
 - ▶仕組みを作るための準備をしよう
 - ▶仕組み作りに活用できるITツール
～クラウドシステムから生成AIまで～
- 内容につきましては、若干変更する可能性もございます。

【申込方法】

- QRコードからHP申込フォームでスムーズにお申し込みできます。
- FAX・メールで下記申込書にご記入の上、送付ください。



【お問い合わせ先】

鹿児島商工会議所 経営支援二課
TEL:099-225-9534 FAX:099-227-1977
E-mail:shien2@space.ocn.ne.jp

〈切り取り線〉

<1/27(火) DX・AI で実現する売れる仕組みの作り方セミナー 申込書>

月 日

事業所名	(従業員数: 名)			業 種	
所在地	〒			連絡先	TEL () -
					FAX () -
受講者氏名	受講方法	☐ 会場 ☐ オンライン		メールアドレス	
		☐ 会場 ☐ オンライン			
		☐ 会場 ☐ オンライン			

※オンライン受講を希望の方は必ずメールアドレスをご記入ください。前日までに「ZOOM」の招待URLを送付致します。

※本申込書にご記入いただきました個人情報につきましては、本セミナーの運営及び今後のセミナー等の情報提供のみに利用いたします。